

Offre CDI : Chargé(e) d'Affaires Prospection Solaire - Développement Solaire

Fondée en 2008, Neoen est le premier producteur indépendant français d'énergie exclusivement renouvelable et l'un des plus dynamiques au monde. Avec une capacité en exploitation et en construction de plus de 2 GW à ce jour, et plus de 1 GW de projets additionnels sécurisés, Neoen est en forte croissance et a doublé de taille en l'espace de 18 mois.

La société est active en France, en Australie, au Mexique, au Salvador, en Argentine, en Zambie, en Jamaïque, au Portugal et en Finlande et a des projets dans plus d'une quinzaine de géographies. En particulier, Neoen exploite le parc solaire le plus puissant d'Europe à Cestas en France (300 MW) et la plus grande centrale de stockage lithium-ion au monde à Hornsdale en Australie (100 MW / 129 MWh). Fin 2017, Neoen a remporté l'une des fermes solaires la plus grande (375 MW) et la plus compétitive du Mexique.

Acteur de la lutte contre le réchauffement climatique et de la transition énergétique, Neoen a pour mission de produire localement, de façon durable et à grande échelle, l'électricité la plus compétitive. Entreprise responsable dont la vision long terme se traduit par une stratégie de croissance forte et pérenne, Neoen vise une puissance installée et en construction d'au moins 5 GW en 2021.

Neoen (Code ISIN : FR0011675362, mnémonique : NEOEN) est cotée depuis octobre 2018 sur le compartiment A du marché réglementé d'Euronext Paris.

Pour en savoir plus : www.neoen.com

Vos missions

Au sein de Neoen, vous intégrerez l'équipe développement solaire France. Encadré(e) par un responsable régional prospection, vous serez en charge de l'identification et de la sécurisation de projets solaires et contribuerez au développement du réseau local de Neoen sur votre territoire.

Vous aurez notamment pour principales missions :

- L'identification de sites potentiels pour des projets solaires (études cartographiques, mission terrains de plusieurs jours par semaine, etc.) ;
- La constitution, le développement et le suivi d'un réseau local au niveau des collectivités territoriales, des propriétaires fonciers, des Grands Comptes de Neoen, des apporteurs d'affaires, etc. ;
- L'analyse des enjeux (techniques, environnementaux, etc.) et concertation locale (propriétaires, collectivités locales, administrations, etc.) ;
- La sécurisation foncière ;
- L'identification et l'implémentation de nouvelles méthodes de prospection.

Votre profil

- Formation niveau bac+5, issu(e) d'une grande école d'ingénieur ou de commerce, avec une spécialisation dans les énergies renouvelables, l'environnement, l'immobilier ou le management de projet ;
- Expérience : 2 à 5 ans idéalement dans la prospection foncière ou dans le développement de projets d'énergies renouvelables ;
- Compétences en négociation foncière et bonne connaissance des territoires ;
- Fortement motivé(e) à travailler dans un environnement aux multiples facettes, vous avez un excellent relationnel, êtes ouvert(e) d'esprit, organisé(e) et autonome ;
- Vous disposez de solides capacités analytiques et rédactionnelles et vous êtes à l'aise à l'oral ;
- Anglais lu et écrit ;
- Permis B indispensable (nombreux déplacements à prévoir).

Vos conditions

- Type de contrat : Contrat à durée indéterminée
- Lieu de travail : Bordeaux (33) ou Aix en Provence (13)
- Date d'arrivée souhaitée : le plus tôt possible
- Rémunération : selon profil et expérience

Dépôt de candidature à l'adresse suivante (CV et Lettre de Motivation) :
recrutement-solaire-bordeaux@neoen.com pour les candidatures de Bordeaux
ou recrutement-solaire-aix@neoen.com pour les candidatures d'Aix en Provence